



Titre de l'offre : **Ingénieur Commercial (H/F)**

Type de contrat : **CDI**

Secteur d'activité : **Génie Electrique**

Lieu de travail : **Meylan (38)**

Début de mission: **Dès que possible**

Niveau d'études : **Bac + 5**

Expérience: **Souhaitée**

Rémunération : **Selon expérience (fixe + variable)**

Date de publication : **08/11/2011**

Référence : **1111001**

### Contexte :

Cedrat SA fournisseur de solutions innovantes dans les domaines électriques et mécatroniques, depuis le développement d'outils logiciels jusqu'à l'étude et la conception de systèmes recrute un Ingénieur Commercial (H-F).

### Définition du poste :

Rattaché au Directeur des Ventes, vous aurez en charge la commercialisation des outils logiciels et des services associés de la société Cedrat en France et à l'international.

Les principales missions sont :

- Prospection et qualification de contacts (université et industrie)
- Présentation de notre offre par des visites clients, démonstration web, salons, etc.
- Négociation, vente et suivi d'affaires, fidélisation, etc.
- Ventes de maintenances et formations associées aux logiciels.

### Niveau requis Compétences et aptitudes:

#### Niveau Requis :

Bac +5 Commercial

Un diplôme d'Ingénieur, Master ou équivalent en Génie Electrique est un plus.

Une première expérience sur un poste similaire dans un secteur technologique est souhaitée.

#### Compétences :

Anglais courant

Connaissances en génie électrique seraient un plus

#### Aptitudes :

Réactivité, dynamisme, goût pour les investigations et esprit d'équipe

### Contact

*Vous souhaitez vous investir dans une entreprise innovante et dynamique, évoluant dans un environnement international, merci d'envoyer votre candidature (CV + LM) à Amélie ROBERT (préciser référence de l'offre)*

CEDRAT SA

15, chemin de Malacher

38246 Meylan, Inovallée

Email : [jobs@cedrat.com](mailto:jobs@cedrat.com) Tel.: 04 76 90 50 45