



Titre de l'offre : **Ingénieur Commercial (H/F)**

Type de contrat : **CDI**

Secteur d'activité : **Génie Electrique**

Lieu de travail : **MEYLAN (38)**

Début de mission: **Dès que possible**

Niveau d'études : **Bac + 5**

Expérience: **Souhaitée**

Rémunération : **Selon expérience (fixe + variable)**

Date de publication : **Mai 2010**

Référence : **1005001**

Contexte :

Le groupe Cedrat fournisseur de solutions innovantes dans les domaines électriques et mécatroniques, depuis le développement d'outils logiciels jusqu'à l'étude, la conception et la fabrication de systèmes recrute un Ingénieur Commercial (h/f).

Définition du poste :

Rattaché au responsable vente, vous aurez en charge la commercialisation des outils logiciels et des services associés du Groupe Cedrat en France et à l'international.

Les principales missions seront :

- Prospection et qualification de contacts (université et industrie)
- Présentation de notre offre par des visites clients, démonstration web, salons ...
- Négociation, vente et suivi d'affaires, fidélisation ...
- Ventes de maintenances et formations associées aux logiciels

Niveau requis et compétences:

Bac +5

Une première expérience sur un poste similaire dans un secteur technologique est souhaitée

Anglais courant

Réactivité, dynamisme, goût pour les investigations et esprit d'équipe

Des connaissances en génie électrique seraient un plus

Contact

Vous souhaitez vous investir dans une entreprise innovante et dynamique, évoluant dans un environnement international, merci d'envoyer votre candidature (CV + LM) à Alessandra LEONETTI (préciser référence de l'offre)

CEDRAT

15, chemin de Malacher

38246 Meylan, Inovallée

Email : jobs@cedrat.com

Tel : 04 76 90 50 45